

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Клочков Юрий Евгеньевич  
Должность: и.о. ректора  
Дата подписания: 19.07.2024 12:01:19  
Уникальный программный ключ:  
4e7c4ea90328ec8e65c5d8058945a2558a7409d1

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«ТОМЕНСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Институт сервиса и отраслевого управления  
Кафедра: «Менеджмента в отраслях ТЭК»

УТВЕРЖДАЮ:  
Председатель СПН  
 В. В. Пленкина  
« 28 »  2017 г.

### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

дисциплина	Основы страхового дела
направление	38.03.06 «Торговое дело»
профиль	«Коммерция и логистика в ТЭК»
программа	прикладного бакалавриата
квалификация	бакалавр
форма обучения	очная 4 года/ заочная 5 лет
курс	3/4
семестр	5/7

Аудиторные занятия 51/10 часов, в т.ч.:

- лекции – 34/6 часов
- практические занятия – 17/4 часов
- лабораторные занятия – *не предусмотрено*

Самостоятельная работа – 57/98 часов

- Курсовая работа(проект) – *не предусмотрено*
- Расчётно-графические работы – *не предусмотрено*
- Контрольная работа – 7 семестр

Занятия в интерактивной форме обучения – 8 часов

Вид промежуточной аттестации:

- Зачет – 5/7 семестр

Общая трудоемкость 108 часов, 3 зач. ед.

Рабочая программа разработана в соответствии требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации N 1334 от 12 ноября 2015 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры менеджмента в отраслях ТЭК, протокол № 1 от «28» 08 2018г.

Заведующий кафедрой МТЭК



В.В. Пленкина

Рабочую программу разработали:

А.В. Пестова, доцент кафедры МТЭК, к.э.н., доцент



Э.Н. Брагина, старший преподаватель кафедры МТЭК



## 1. Цели и задачи изучения дисциплины

Целями освоения учебной дисциплины являются формирование у студентов общекультурных и общепрофессиональных компетенций в процессе изучения экономической сущности и функции страхования, его роли и значения в современных условиях развития, понимание принципов организации страхового дела, основ личного, имущественного страхования и страхования ответственности; принципов классификации финансовых аспектов деятельности страховых компаний и т.д.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Основы страхового дела» относится к вариативной части дисциплин. Учебный курс опирается на систему знаний, умений и навыков, сформированных в ходе изучения следующих дисциплин: статистика коммерческой деятельности, правовое регулирование профессиональной деятельности, менеджмент организации. Знания, умения и навыки, сформированные в ходе изучения курса «Основы страхового дела» могут быть использованы при изучении следующих дисциплин: финансовый учет и контроль, ценообразование в коммерции и логистике, основы международной торговли, финансы и платежные системы, а также написании выпускной квалификационной работы.

## 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование профессиональной компетенций ОК-9, ПК-6

Номер/ индекс компе- тенций	Содержание компетенции или ее части	В результате изучения дисциплины обучающиеся должны		
		Знать	Уметь	Владеть
ОК-9	владением культурой мышления, способностью к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей ее достижения	Знает способы обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения	Умеет самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах	Владеет культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения
ПК-6	Способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение	права и обязанности субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой	выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности;	приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их

Номер/ индекс компе- тенций	Содержание компетенции или ее части	В результате изучения дисциплины обучающиеся должны		
		Знать	Уметь	Владеть
		деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров	оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма	выполнение

#### 4. Содержание дисциплины

##### 4.1. Содержание разделов учебной дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
1	Экономическая сущность страхования и его роль в рыночной экономике. Основные понятия и термины страхования	Страхование как экономическая категория. Способы формирования страховых фондов. Страхование в системе финансовых отношений. Субъекты страховых отношений, их права и обязанности. Страховой риск и страховой случай. Страховая сумма. Страховая премия и выплата. Классификация и формы проведения страхования.
2	Основы страхового права России	Страховое право – специфическая отрасль законодательства. Общее страховое законодательство. Закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в РФ». Ведомственные нормативные документы.
3	Правовое регулирование страховой деятельности.	Методы и способы государственного регулирования страховой деятельности. Структура, функции и права органа страхового надзора – Федеральной службы по финансовым рынкам. Состав финансовой отчетности страховщиков. Лицензирование страховой деятельности.
4	Актуарные расчеты.	Вероятность наступления страхового случая. Определение и история возникновения актуарных расчетов. Страховой взнос, страховой тариф. Состав и структура тарифной ставки. Общие принципы расчета брутто-ставки и нетто-ставки. Страховая нагрузка. Убыточность страховой суммы. Дифференциация страховых тарифов.
5	Личное страхование.	Основные принципы личного страхования. Виды страхования жизни. Таблицы смертности. Страхование от несчастных случаев и болезней. Обязательное и добровольное медицинское страхование
6	Имущественное страхование. Страхование ответственности.	Основные принципы имущественного страхования. Страхование имущества физических и юридических лиц. Страхование транспорта и грузов. Страхование предпринимательских и финансовых рисков. Виды обязательного и добровольного страхования ответственности. ОСАГО. Страхование ответственности перевозчиков. Страхование профессиональной ответственности.

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины
7	Перестрахование как форма обеспечения устойчивости страховых операций.	Участники перестрахования. Пропорциональное и непропорциональное перестрахование. Факультативное и облигаторное перестрахование.
8	Экономика и финансовые основы страховой деятельности.	Обеспечение финансовой устойчивости и платежеспособности страховых компаний. Особенности организации финансов страховых организаций. Доходы, расходы и финансовые результаты деятельности страховых организаций. Инвестиционная деятельность страховых организаций
9	Страховой рынок России, зарубежных стран.	Участники страхового рынка. Современное состояние страхового рынка. Проблемы и перспективы развития страхового рынка. Мировое страховое хозяйство.

#### 4.2 Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами (если имеются)

№ п/п	Наименование обеспечиваемых (последующих) дисциплин	№ разделов и тем данной дисциплины, необходимых для изучения обеспечиваемых (последующих) дисциплин (вписываются разработчиком)								
		1	2	3	4	5	6	7	8	9
1.	Финансовый учет и контроль								+	+
2.	Ценообразование в коммерции и логистике						+	+	+	+
3.	Основы международной торговли						+	+	+	+
4.	Финансы и платежные системы	+	+	+	+	+				

#### 4.3. Разделы (модули) и темы дисциплин и виды занятий

№ п/п	Наименование разделов дисциплины	Лекц., час.	Практ. зан., час.	Лаб. зан., час.	Семинары, час.	СРС, час.	Всего, час.	Занятия в интерактивной форме, час
1	Экономическая сущность страхования и его роль в рыночной экономике. Основные понятия и термины страхования	4/1	2/0,5	-	-	7/11	13/12,5	1/1
2	Основы страхового права России	4/1	2/0,5	-	-	7/11	13/12,5	1/1
3	Правовое регулирование страховой деятельности.	4/1	2/0,5	-	-	7/11	13/12,5	1/1
4	Актуарные расчеты.	4/0,5	2/0,5	-	-	6/11	12/12	1/1
5	Личное страхование.	4/0,5	2/0,5	-	-	6/11	12/12	1/1

6	Имущественное страхование. Страхование ответственности.	4/0,5	2/0,5	-	-	6/11	12/12	1/1
7	Перестрахование как форма обеспечения устойчивости страховых операций.	4/0,5	2/0,5	-	-	6/11	12/12	1/1
8	Экономика и финансовые основы страховой деятельности.	4/0,5	2/0,5	-	-	6/11	12/12	1/1
9	Страховой рынок России, зарубежных стран.	2/0,5	1/-	-	-	6/10	9/10,5	-/-
<b>Итого</b>		<b>34/6</b>	<b>17/4</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>57/98</b>	<b>108/108</b>	<b>8/8</b>

#### 4.4 Перечень тем лекционных занятий

№ раздела (модуля) и темы дисцип.	Наименование лекции	Трудоемкость (час.)	Формируемые компетенции	Методы преподавания
1	Экономическая сущность страхования и его роль в рыночной экономике.	4/1	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
2	Основы страхового права России	4/1	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
3	Правовое регулирование страховой деятельности.	4/1	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
4	Актuarные расчеты.	4/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
5	Личное страхование.	4/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
6	Имущественное страхование. Страхование	4/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
7	Перестрахование как форма обеспечения устойчивости страховых операций.	4/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
8	Экономика и финансовые основы страховой деятельности.	4/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
9	Страховой рынок России, зарубежных стран.	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Мультимедийная лекция, дискуссия
<b>Итого:</b>		<b>34/6</b>		

#### 4.5. Перечень тем семинарских, практических и лабораторных занятий

№ п/п	№ раздела (модуля) и темы дисцип.	Наименование семинаров, практических и лабораторных работ	Трудоемкость (часы)	Формируемые компетенции	Методы преподавания
1	2	3	4	5	6
1	1	Экономическая сущность	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Модерация

№ п/п	№ раздела (модуля) и темы дисцип.	Наименование семинаров, практических и лабораторных работ	Трудо-емкость (часы)	Формируемые компетенции	Методы преподавания
		страхования и его роль в рыночной экономике. Основные понятия и термины страхования.			
2	2	Основы страхового права России	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Дискуссия
3	2	Правовое регулирование страховой деятельности	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Дискуссия, кейс-стади
4	3	Актуарные расчеты	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Дискуссия
5	3	Личное страхование	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Кейс-стади
6	3	Имущественное страхование. Страхование ответственности.	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Кейс-стади
7	4	Перестрахование как форма обеспечения устойчивости страховых операций	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Дискуссия
8	4	Экономика и финансовые основы страховой деятельности	2/0,5	ОК-9, ПК-6	Кейс-стади
9	4	Страховой рынок России, зарубежных стран	1/-	ОК-9, ПК-6	Кейс-стади
		<b>Итого</b>	<b>13/6</b>		

#### 4.6 Перечень тем для самостоятельной работы

##### *Перечень тем самостоятельной работы*

№ п/п	Наименование темы	Трудоемкость (час.)	Виды контроля	Формируемые компетенции
1	Понятие и классификация рисков.	7/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
2	Урегулированная и неурегулированная претензия.	7/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
3	Нормы Гражданского кодекса Российской Федерации, регулирующие вопросы страхования и страховой деятельности на	7/11	Опрос	ОК-9, ПК-6

	территории России.			
4	История актуарных расчетов.	6/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
5	Виды расходов страховой компании, предусмотренных в тарифной ставке.	6/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
6	Особенности страхового интереса и страхового риска в личном страховании.	6/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
7	Морское страхование.	6/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
8	Правовые основы проведения страхования ответственности.	6/11	Опрос	ОК-9, ПК-6
9	Глобализация мирового страхового рынка	6/10	Опрос	ОК-9, ПК-6
	<b>Итого:</b>	<b>57/98</b>		

**5. Тематика курсовых проектов (работ):** не предусмотрены учебным планом

**6. Форма итоговой аттестации и контрольно-измерительные материалы для ее проведения:**

Итоговая аттестация по курсу предусматривает сдачу зачета в 5 семестре. Итоговая оценка успеваемости обучающегося определяется на основе суммы баллов, полученных по всем видам работ, в соответствии с рейтинговой системой оценки.

**Рейтинговая система оценки  
по курсу «Основы страхового дела» для обучающихся  
направления 38.03.06 «Торговое дело»  
профиль «Коммерция и логистика в ТЭК» на 5 семестр**

Таблица 8

Максимальное количество баллов за каждую текущую аттестацию

	Текущий контроль			Промежуточная аттестация обучающихся (экзаменационная сессия)
		1-ая текущая аттестация 0-30 баллов	2-ая текущая аттестация 0 - 60	3-я текущая аттестация 0 - 100
Очная форма обучения				проводится <b>0 – 100</b> баллов (для обучающихся, набравших

	100 баллов	менее 61 балла по результатам текущего контроля, при этом баллы набранные в течение учебного семестра аннулируются)
Заочная форма обучения	-	проводится <b>0 – 100 баллов</b>

Таблица 9

Распределение баллов по видам контрольных мероприятий

№	Виды контрольных мероприятий	Баллы
1.	Практический инструментарий	15
2.	Тестирование	15
3.	<b>ИТОГО</b> (за темы)	<b>30</b>
4.	Практический инструментарий	15
5.	Тестирование	15
6.	<b>ИТОГО</b> (за темы)	<b>30</b>
7.	Практический инструментарий	20
8.	Тестирование	20
9.	<b>ИТОГО</b>	<b>40</b>
10.	<b>ВСЕГО</b>	<b>100</b>

Таблица 10

Рейтинговая система оценки для обучающихся заочной формы обучения

№	Виды контрольных мероприятий	Баллы
1	Практический инструментарий	0-50
2	Тестирование	0-50
	<b>ИТОГО</b>	<b>0-100</b>

**8. Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы:**

**Интернет – ресурсы:**

1. ЭБС «Издательства Лань»

Адрес сайта – <http://e.lanbook.com>

Количество пользователей неограниченно, онлайн-доступ с любой точки, где есть Интернет.

2. Собственная полнотекстовая база (ПБД) БИК ТИУ

Адрес сайта – <http://e.lanbook.com>

Количество пользователей неограниченно, онлайн-доступ с любой точки, где есть Интернет.

### 3.ЭБС «IPRbooks»

Адрес сайта – <http://www.iprbookshop.ru/>

Количество пользователей неограниченно, онлайн-доступ с любой точки, где есть Интернет.

4.Система поддержки дистанционного обучения [Электронный ресурс]. URL:<http://educon.tsogu.ru:8081/login/index.php>

### 9. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

Наименование	Кол-во	Назначение
I. Перечень лабораторного оборудования		
не предусмотрено		
II. ПК, мультимедийное оборудование		
Проектор	1	Проведение лекционных и практических занятий
Экран настенный	1	Проведение лекционных и практических занятий
III. Лицензионное программное обеспечение		
Windows 7 Enterprise, Microsoft office		
IV. Специализированные аудитории, кабинеты, лаборатории и пр.		
не предусмотрено		
V. Учебно-наглядные пособия: раздаточный материал		

**7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины**  
**КАРТА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ДИСЦИПЛИНЫ УЧЕБНОЙ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРОЙ**

Учебная дисциплина: «Основы страхового дела»  
 Кафедра менеджмента в отраслях ТЭК  
 Направление подготовки 38.03.06 «Торговое дело»  
 Профиль « Коммерция и логистика в ТЭК »

Форма обучения: очная (4года), заочная (5 лет)  
 очная: 3 курс 5 семестр  
 заочная 4 курс 7 семестр

**1. Фактическая обеспеченность дисциплины учебной и учебно-методической литературой**

Учебная, учебно-методическая литература по рабочей программе	Название учебной и учебно-методической литературы, автор, издательство	Год издания	Вид издания	Вид занятий	Кол-во экземпляров БИК	Контингент обучающихся использующий указанную литературу	Обеспеченность обучающихся литературой, %	Место хранения	Наличие эл. варианта в электронно-библиотечной системе ТИУ
Основная	Годин А.М. Страхование [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям подготовки "Экономика" и "Менеджмент" (квалификация "бакалавр") / А. М. Годин, С. В. Фрумина. - 3-е изд., перераб. - Москва : Дашков и К°, 2014. - 254 с.	2014	У	Л,ПР	15	11	100	БИК	-
	Скамай Л.Г. Страхование дело [Текст] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности "Менеджмент организации" / Л. Г. Скамай. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва : ИНФРА-М, 2014. - 299 с.	2014	УП	Л,ПР	40	11	100	БИК	-
	Янин О.Е. Финансы, денежное обращение и кредит [Электронный ресурс] : учебник в электронном формате / О. Е. Янин ; ТюмГНГУ. - 9-е изд., испр. - Москва : Академия, 2014. - 1 эл. опт. диск (CD-ROM).	2014	У		Л,ПР	<a href="http://elib.tsogu.ru">http://elib.tsogu.ru</a>	11	100	БИК
Дополнительная				Л,ПР					

Учебная, учебно-методическая литература по рабочей программе	Название учебной и учебно-методической литературы, автор, издательство	Год издания	Вид издания	Вид занятия	Кол-во экземпляров БИК	Количество обучающихся, использующих указанную литературу	Обеспеченность обучающихся литературой, %	Место хранения	Наличие электронно-библиотечной системы БИУ
				Л, ПР					

Зав. кафедрой менеджмента в отраслях ТЭК  В.В. Пашкина

Директор БИК  Д.К. Кабанова

« 20 » 08 2018 г.



Приложение 1

### Планируемые результаты обучения для формирования компетенции и критерии их оценивания

Дисциплина: Основы страхового дела

Код, направление подготовки 38.03.06 Торговое дело

Направленность (профиль): Коммерция и логистика в ТЭК

Код компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Код и наименование результата обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения			
			1-2	3	4	5
ОК-9	владением культурой мышления, способностью к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей ее	Знать: способы обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения	Не демонстрирует знание способов обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения	Демонстрирует неполные знания способов обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения	Демонстрирует достаточные знания способов обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения	Демонстрирует исчерпывающие знания способов обобщения, анализа и восприятия информации культурологического характера; способы постановки цели и методы ее достижения

Код компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Код и наименование результата обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения			
			1-2	3	4	5
	достижения	Уметь: самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах	Не умеет самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах	Умеет самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах, допуская ряд ошибок	Умеет самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах, допуская незначительные неточности	В совершенстве умеет самостоятельно ставить цель и выбирать пути ее достижения при анализе и обобщении информации, изложенной в культурологических положениях, источниках, фактах

		Владеть: культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения	Не владеет культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения	Владеет культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения, допуская ряд ошибок	Владеет культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения, допуская незначительные неточности	В совершенстве владеет культурологической терминологией, основными навыками анализа, обобщения и восприятия информации; способами формирования цели и методами ее достижения
ПК-6	Способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение	Знать: права и обязанности субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров	Не демонстрирует знание прав и обязанностей субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров	Демонстрирует неполные знания прав и обязанностей субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров	Демонстрирует достаточные знания прав и обязанностей субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров	Демонстрирует исчерпывающие знания прав и обязанностей субъектов, осуществляющих профессиональную деятельность; порядок и особенности установления хозяйственных связей в процессе осуществления коммерческой деятельности, содержание и формирование условий коммерческих договоров

	<p>Уметь: выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности; оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма</p>	<p>Не умеет выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности; оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма</p>	<p>Умеет выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности; оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма, допуская ряд ошибок</p>	<p>Умеет выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности; оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма, допуская незначительные неточности</p>	<p>В совершенстве умеет выбирать поставщиков и торговых посредников; разрабатывать и анализировать условия договоров, применяемых в процессе осуществления коммерческой деятельности; оформлять документы в соответствии с государственными стандартами; составлять деловые и коммерческие письма</p>
	<p>Владеть: приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их выполнение</p>	<p>Не владеет приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их выполнение</p>	<p>Владеет приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их выполнение, допуская ряд ошибок</p>	<p>Владеет приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их выполнение, допуская незначительные неточности</p>	<p>В совершенстве владеет приемами ведения деловых переговоров в процессе установления хозяйственных связей и исполнения условий договоров, навыками заключить договоры и контролировать их выполнение</p>

**Дополнения и изменения  
к рабочей программе дисциплины  
Основы страхового дела  
по направлению 38.03.06 Торговое дело  
направленность (профиль) Коммерция и логистика в ТЭК  
на 2020-2021 учебный год**

В рабочую программу дисциплины вносятся следующие дополнения (изменения):

В случае необходимости использования дистанционных образовательных технологий для проведения онлайн-занятий в материально-техническое обеспечение дисциплины добавляется бесплатное свободно-распространяемое программное обеспечение Zoom/Skype.

Дополнения и изменения внес:

А.В. Пестова, доцент кафедры МТЭК, к.э.н., доцент

Э.Н. Брагина, старший преподаватель кафедры МТЭК



Дополнения (изменения) в рабочую программу рассмотрены и одобрены на заседании кафедры менеджмента в отраслях ТЭК .

Протокол от «\_02\_» 09 2020 г. №\_1\_

Заведующий выпускающей кафедрой  
менеджмента в отраслях ТЭК



Пленкина В.В.

«02»\_\_09\_\_\_\_ 2020 г.