МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «ТЮМЕНСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

дисциплины: Управление производством в условиях неопределенности

Фонд оценочных средств для обучающихся по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность, специализация Экономическая безопасность бизнеса в цифровой экономике

форма обучения: очная

1. Формы аттестации по дисциплине

1.1. Форма промежуточной аттестации: зачет

Способ проведения промежуточной аттестации: тестирование

1.2. Формы текущей аттестации:

Таблица 1.1

№ п/п	Форма обучения				
	ОФО	3ФО	ОЗФО		
1	Выполнение практических кейс-заданий	-	-		

2. Результаты обучения по дисциплине/модулю, подлежащие проверке при проведении текущей и промежуточной аттестации

Таблица 2.1

№ п/п	Структурные элементы дисциплины		Код результата	Оценочные средства	
	Номер раздела	Дидактические единицы (предметные темы)	обучения по дисциплине	Текущая аттестация	Промежуточная аттестация
1.	1	Организация системы управления производственными рисками	31, V1, B1	Выполнение практических кейс-заданий	тест
2.	2	Управление производственными рисками	31, V1, B1	Выполнение практических кейс-заданий	тест
3.	3	Оценка эффективности принятия решений в сфере управления производственными рисками	31, Y1, B1	Выполнение практических кейс-заданий	тест

4. Фонд оценочных средств

- 4.1. Фонд оценочных средств, позволяющие оценить результаты обучения по дисциплине включает в себя оценочные средства для текущей аттестации и промежуточной аттестации.
 - 4.2. Фонд оценочных средств для текущей аттестации включает:
- примеры практических кейс-заданий по разделу «Организация системы управления производственными рисками» 1 шт., размещены в приложении 1;
- примеры практических кейс-заданий по разделу «Управление производственными рисками» 1 шт., размещены в приложении 1;
- примеры практических кейс-заданий по разделу «Оценка эффективности принятия решений в сфере управления производственными рисками» 1 шт., размещены в приложении 1.
 - 4.3. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации включает:
 - комплект тестовых вопросов по дисциплине 15 шт., размещен в приложении 2.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «ТЮМЕНСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Примеры практических кейс-заданий по дисциплине «Управление производством в условиях неопределенности»

РАЗДЕЛ 1 «Организация системы управления производственными рисками»

Кейс-задание.

Цель работы: научиться применять на практике требования нормативно-правовых документов для проведения проверки конкретных производственных заданий для выявления и оценки источников опасности и определения соответствующих корректирующих мер.

Залачи:

- 1) познакомить студентов с комплексом нормативно-правовых документов, регламентирующих процессы управления производственными рисками на предприятии
- 2) на примере отдельного производственного задания провести, в соответствии с регламентом, процедуру оценки рисков
- 3) проанализировать соответствие полученных результатов требованиям стандартов в сфере управления производственными рисками.

Задание к выполнению работы

- 1. Внимательно изучить методику оценки риска (теоретические положения).
- 2. Выполнить анализ предложенной практической ситуации в 3 этапа.

На I этапе необходимо обратить внимание на выявление всех возможных опасностей, не подразделяя их на важные и менее важные. Результаты идентификации опасностей занести в таблицу.

На II этапе следует помнить, что при определении вероятности следует оценивать вероятность опасного события, а не вероятность того, какой вред может быть причинен, например, оценка вероятности падения с высоты, а не вероятности того, что работник погибнет при падении. При определении категории тяжести последствий следует рассматривать наихудший вероятностный результат, т. е. проводить оценку в предположении, что существующие меры безопасности не сработали. Результаты собственно оценки риска занести в таблицу.

На III этапе необходимо определить мероприятия по снижению уровня риска до допустимого значения, используя различные способы управления, но следуя приведенной выше иерархии мер безопасности. Намеченные мероприятия по снижению риска внести в итоговую таблицу и оценить остаточный риск.

Сделать вывод. Вывод к работе должен содержать перечень опасностей, связанных с выполняемой работой и перечень мероприятий, позволяющих выполнить работу безопасно.

Изучите пример успешного преодоления компанией негативных тенденций. Проанализируйте стратегию управления риском и сделайте вывод о ключевых факторах успеха: внешних и внутренних.

Компания «Глория Джинс» активно развивалась и росла в 2000-х годах. К 2008 году оборот достиг \$240 млн., компания нарастила производственные мощности, и владелец не хотел отказываться от планируемых темпов роста. При этом модель развития компании основывалась на оптовых продажах и франчайзинге, падения которых в период кризиса не избежать. Как и для многих ритейлеров, ключевой проблемой «Глории» в период кризиса 2008-2009 стало падение платежеспособного спроса. Падение российского рынка одежды в 2009 году составило, по данным

АПРИМ, 40%. Несмотря на ослабление рубля, конкуренция со стороны менее качественных товаров из Китая и Турции оказывала давление на цены, а потребитель уже не мог себе позволить платить столько же, сколько до кризиса. Чтобы продолжать расти на фоне падающего спроса, директор решает снизить цены на продукцию на 30%. При этом, для поддержания маржинальности компания сделала акцент на повышении эффективности и снижении затрат. Закрытие представительств: 21 региональное представительство закрыли, оставив только семь ключевых. Зато увеличили число торговых представителей со 120 до 250: они находили новых покупателей и рассказывали им о преимуществах продукции. Закрытие представительств дало около восьми миллионов долларов экономии. Оптимизация затрат на персонал: многих сотрудников из вспомогательного персонала, чтобы не сокращать, перевели на производство; разработали и внедрили систему индивидуальной мотивации. Консультанты помогли наладить систему управления персоналом в магазине – в результате, экономия на зарплате достигла 40% (100 миллионов рублей). Однако оптимизацией дело не ограничилось. Менеджмент решил использовать кризис для захвата рынка и инвестировал в развитие собственной сети и локализацию производства. Развитие розничной сети: в 2009 году компания принимает стратегическое решение отказаться от опта и франчайзинга чтобы сконцентрироваться на развитии собственной розничной сети, которая позволит контролировать развитие ценообразование. Кроме того, в кризис освободились очень привлекательные в плане расположения помещения, цена аренды упала в среднем на 20% Локализация производства: часть производства из Китая и Бангладеш перенесли в Россию. В связи с ослаблением рубля средняя зарплата в долларовом выражении упала с 500 до 250 долларов, что и позволило снизить цену на продукцию на 30%. В результате «Глория Джинс» не только с триумфом преодолела кризис, но и почти в 2 раза увеличила долю рынка и заложила базу для дальнейшего роста. В 2009 г. выручка «Глории Джинс» выросла на 21%, до 6,3 млрд рублей, а EBITDA удвоилась – до 1,4 млрд рублей. Еще через год компания получила 9 млрд рублей и 2,3 млрд рублей соответственно. Глория Джинс подвела итоги работы в 2013 году: рост продаж составил 18,6% до 27,65 млрд рублей, количество собственных магазинов сети выросло на 15% до 628. В рейтинге Retailer index-2012, который был проведён среди 500 розничных компаний в сегменте игроков с выручкой до 30 млрд рублей, «Глория Джинс» заняла первое место – как по динамике выручки, так и по числу магазинов. В преддверии нового кризиса компания также не намерена останавливаться: она начала реализацию новой стратегии развития: в планах «Глории» на ближайшие пять лет – открыть флагманские магазины площадью более 1500 кв. м во всех городах России с населением более миллиона человек, доведя среднюю торговую площадь магазина до 800 кв. м.

ТЕМА 2: «Управление производственными рисками»

Кейс-задание.

Цель работы: освоить процедуру количественной и качественной оценки опасности и вредности производственных процессов.

Задачи:

- 1) раскрыть сущность основных понятий в сфере безопасности производства;
- 2) дать представление об основных методах идентификации и анализа рисков производственного процесса;
- 3) ознакомить с качественными и количественными методами анализа опасностей на производстве.

Задание к выполнению работы

- 1. Изучить теоретическую часть по данной теме.
- 2. Выбрать вариант задания по таблице.
- 3. Выписать исходные данные.

4. Выполнить расчеты потенциальной опасности, в т.ч.: – определить потери от действия опасных и вредных факторов за время «жизни» производственного процесса – определить суммарные потери

5. Сделать выводы.

Изучите пример успешного преодоления компанией негативных тенденций. Проанализируйте стратегию управления риском и сделайте вывод о ключевых факторах успеха: внешних и внутренних.

ОАО «Национальная продовольственная группа «Сады Придонья» – это крупнейшее в России предприятие по производству соков и детского питания полного цикла. В состав группы входят: - 11 сельскохозяйственных предприятий по выращиванию овощей и фруктов в Волгоградской, Саратовской и Пензенской областях; – комплекс переработки с/х продукции; – завод по производству готовой продукции, выпускаемой под марками «Сады Придонья», «Золотая Русь», «Мой» и «С пелёнок». Особенность бизнес-модели группы «Сады Придонья» состоит в ориентации на обеспечение производства соков собственным сырьем в отличие от основных конкурентов, производящих сок из концентрата, закупаемого в Китае, Бразилии и других странах. Доля своего сырья в продукции «Сады Придонья» в 2005-2010 гг. составляла 50%. До кризиса 2008 г. это не являлось для компании ни существенным преимуществом, ни недостатком. Хотя конкуренты критиковали данную бизнесмодель как недостаточно прогрессивную. Цены на импортное сырье в кризис выросли вслед за долларом на 40%. К тому же ввозимый яблочный концентрат подорожал в 2008 году вдвое из-за неурожая в Китае, откуда в Россию поступает 90% этого сырья. В 2009 году, по оценкам «AC Nielsen Россия» и компании «Бизнес Аналитика», падение рынка в натуральном выражении составило 14- 16,5%. Для «Садов Придонья» ухудшение ситуации в связи с кризисом оказалось менее болезненным, чем для конкурентов, которые полностью работали на импортном концентрате. У компании появилась отличная возможность воспользоваться появившимся в кризис конкурентным преимуществом и нарастить свою долю рынка. И «Сады» свой шанс не упустили, предприняв следующие действия: 1. Снижение цен: «Сады Придонья» в 2008 году снизили цены в среднем на 10%, а в 2009- 2010 годах подняли их лишь на 3%, поскольку до кризиса компания сумела оптимизировать расходы. В целом по рынку цены подскочили на 20%. 2. Запуск производственных проектов: В ситуации, когда многие конкуренты сокращали инвестиционные программы, компания сумела реализовать пять проектов по модернизации, расширению и созданию новых производственных мощностей. Всего за 2009 год на модернизацию «Садов Придонья» было потрачено порядка 100 млн. рублей. Кроме того, в рамках концепции «Качество из первых рук» компания инвестировала 60 млн. руб. в развитие сельскохозяйственных активов. 3. Лизинговые схемы: В отличие от конкурентов, которые развивались за счет кредитов, «Сады Придонья» сумели убедить ведущих мировых производителей оборудования работать с ними по лизинговым схемам. 4. Рекламная активность: Компания не стала сокращать и рекламный бюджет: несмотря на падение рынка, зимой-весной 2010 года впервые была запущена федеральная рекламная кампания на телевидении. Годовой бюджет на рекламу составлял 200 млн. рублей. В феврале 2010 года TNS Media зафиксировала 302 рекламных выхода компании «Сады Придонья» на федеральном ТВ в категории «соки». Даже по сравнению с лидерами рынка это немало: у компании «Нидан соки» их 186, у «Coca-Cola» — 555, а у ВБД — 1329. Целенаправленные действия компании привели к отличному результату: доля на рынке выросла примерно с 2% в 2009 г. до 9% в 2013 г. Компании удалось занять третье место на российском рынке соков, несколько потеснив лидеров - PepsiCo и Coca-Cola. Также она заняла второе место по производству соков для детей раннего возраста – доля на рынке составила около 30%. По данным Nielsen, «Сады Придонья» - единственная соковая компания, которая активно развивалась на стагнирующем рынке. В 2009 г. объем продаж компании в литрах вырос на 35%, а выручка - на 45%, до 5,5 млрд рублей. В кризис удачно выстрелила стратегия позиционирования компании в низком ценовом сегменте. Соки «Мой» стали «первой ценой» на полке — дешевле были только частные марки (privatelabels) ритейлеров. Сок «Мой», составляющий 57% в объемах производства компании, оказался самым успешным. В 2009 году он прибавил 39% в денежном выражении. Компания продолжила активно развиваться, следуя своей стратегии. В 2013г. «Сады Придонья» продолжили инвестировать в модернизацию производства: - введен комплекс по выпуску детского питания и соков в стеклянной таре (до этого использовалась только картонная упаковка); - завершена автоматизация всех производственных линий: последнее нововведение - беспилотные тележки-погрузчики. В результате удалось сократить 200 рабочих мест. Наметившийся кризис вновь может быть на руку компании. В 2013г. рынок соков России упал на 5%. СосаСоlа уже объявила о вынужденных мерах по оптимизации своего сокового бизнеса: с 1 июня 2014г. закрываются оба завода «Нидан» и производство концентрируется на базе более эффективного «Мултона»

ТЕМА: «Оценка эффективности принятия решений в сфере управления производственными рисками»

Кейс-задание.

Цель занятия: сформировать представление о способах оценки риска с использованием финансовых показателей деятельности предприятия и вероятностного распределения значений результатов финансово-хозяйственной деятельности.

Задачи:

- 1) сформировать умения оценки риска банкротства предприятия с использованием финансовых показателей его деятельности;
- 2) сформировать представление об общих подходах к оценке риска на основе статистических данных о результатах деятельности предприятия;
- 3) сформировать представление об особенностях применения различных методик и способов оценки предпринимательского риска.

Задание к выполнению работы

- 1. Изучить теоретическую часть по данной теме.
- 2. По данным бухгалтерской отчетности предприятия проанализировать риски ликвидности.
- 3. Заполнить аналитический баланс «Распределение активов по степени их ликвидности», путем уплотнения отдельных статей исходного баланса и дополнения его показателя вертикального и горизонтального анализа (заполнить таблицу). Проанализировать структуру активов. Сделать выводы.
 - 4. Сравнить структуру активов с рекомендованной. Сделать выводы.

Изучите информацию о компании. Диагностируйте внешние и внутренние причины сложившейся ситуации. Разработайте рекомендации по управлению рисками предприятия. Санаторий «Старица» расположен на живописном берегу реки Старица, в Рязанской области, в 200 км от Москвы. В 1990-х годах санаторий был ведомственным, сюда приезжала отдохнуть и подлечиться «нефтегазовая элита» - сотрудники всех уровней местного нефтеперерабатывающего завода. К началу 2000-х годов санаторий был приватизирован и продан частным лицам. И стал постепенно терять клиентскую базу. Кроме того, накануне кризиса 2008 года, отрезав часть территории, владельцы санатория затеяли на ней строительство жилья, превратившегося в долгострой. В итоге, так как владельцы были не в состоянии расплатиться за взятый под строительство кредит, санаторий отошел в собственность банку. Новые владельцы решили восстановить былой успех «Старицы». Так появилось три варианта решения: привлечение в санаторий отдыхающих по путевкам ОФМС; перепрофилирование санатория в обычный дом отдыха (убрать медицинскую часть); поиск уникального, отличного от других, медицинского или клиентского, профиля. Какой из путей наиболее успешный?

Критерии оценки:

- балл 30 выставляется обучающемуся, если кейс-задание выполнено в полном объеме;
- -балл 20 выставляется обучающемуся, если раскрыты более 70 % вопросов;
- балл 15 выставляется обучающемуся, если раскрыто более 50 %, но менее 70 % вопросов;
- балл 10 выставляется обучающемуся, если раскрыто менее 70 % вопросов или допущены серьезные ошибки в ответах;
 - балл 0 выставляется обучающемуся, если задание не выполнено.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «ТЮМЕНСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Примерный перечень тестовых вопросов По дисциплине «Управление производством в условиях неопределенности»

- 1. Метод экспертных оценок применяется, в основном, для решения ...
- а. структурированных проблем
- b. количественных проблем с. слабоструктурированных и неструктурированных проблем
- 2. Преимущество методов тестирования
- а. глубина раскрытия проблемы
- b. простота и доступность,
- с. не требует специальных знаний
- d. позволяет быстро получить информационный материал
- 3. Методы исследования это ...
- а. средства оптимизации исследования
- b. определение состава проблемы
- с. способы проведения исследования
- 4. Дерево целей это ...
- а. графическая схема, показывающая деление общих целей организации на подцели следующего уровня
- b. взаимосвязь различных целей организации (экономических, производственных, социальных, технических)
- с. цели всех уровней организации
- 5. К общенаучным методам относится ...
- а. статистический анализ
- b. экспериментирование
- с. социометрический анализ
- 6. К методам экспертных оценок относятся ...
- а. моделирование, параметрический анализ, прогноз
- b. дискуссия, мозговой штурм, метод Дельфи
- с. SWOT-анализ, бенчмаркинг, фотография рабочего дня
- 7. Ранжирование целей это ...
- а. распределение целей по возрастающим или убывающим показателям
- b. способ определения значимости отдельных целей при анализе дерева целей
- с. классификация целей по определенным критериям
- 8. Морфологический анализ это ...
- а. один из экспертных методов анализа

- b. сценарный метод
- с. метод поэтапного решения проблем
- 9. Условия проведения эксперимента это ...
- а. ресурсное обеспечение
- b. время проведения эксперимента с. значимость планируемого нововведения, обратимость результатов, наличие контрольного объекта, создание экспериментальной ситуации
- 10.Структуризация системы это ...
- а. разделение объектов и процессов, имеющих отношение к поставленной цели на изучаемую систему и внешнюю среду
- b. построение структуры управления организации в соответствии с ее целями установление структуры слабоструктурированной системы
- 11. Параметрическое моделирование это ...
- а. воспроизведение параметров объекта моделирования
- разработка серии моделей исследуемого объекта
- с. установление зависимостей между параметрами и форм этих зависимостей
- 12. Факторная система это совокупность... факторов
- а. факторов и результативных признаков, связанных одной причинно-следственной связью
- b. факторов, обеспечивающих достижение цели
- 13. Эксперимент управленческий это ...
- а. научно поставленный опыт с целью проверки научных гипотез процесс проведения мероприятий с целью совершенствования управления в организации
- b. научно поставленный опыт с целью проверки научных гипотез или выработки рекомендаций в области управления
- 14. Критерий оптимальности это признак, на основании которого ...
- а. принимается управленческое решение
- b. проводится оценка качества системы управления и ее элементов с. устанавливается предпочтение одного варианта решения перед другим
- 15. Валидность показателя характеризует ...
- а. конструкцию показателя
- b. соответствие измеряемому

1 балл за верный ответ в одном тестовом задании 0 баллов — за неверный ответ в тестовом задании